

WEBで申込み

URLもしくはQRコードより、WEB申込みページにお進みください。

<https://clinicstation.jp/event/4394/>



▼FAXで申込み

参加申込FAX用紙

医療経営・医院開業ゼミナール クリニックステーションライブ@大阪

【必須】フリガナ

【必須】氏 名

【必須】生 年 月 日 西暦 年 月 日

【必須】医 師 区 分 ☐ 勤務医 ☐ 開業医 ☐ その他(休職中・医院関係者など)

【必須】主な診療科目

【必須】メールアドレス

※重要なお案内を差し上げることがございますので、楷書にて丁寧に記入ください。

【必須】自宅の郵便番号 〒 -

【必須】CLINIC Station Portalへの
会員登録状況 ☐ 登録済み ☐ 未登録 ☐ わからない

同伴者の有無 ☐ なし ☐ あり ()名予定

個別相談の有無 ☐ なし ☐ あり ▶ 希望時間帯 []

※裏面の開催プログラムに記載している個別相談枠 A～F の記号をご記入ください。

他会場への参加も
希望される方

※2都市、もしくは3都市すべてへの参加も可能です。

☐ 6/9 東京開催 同伴()名予定 ☐ 6/16 名古屋開催 同伴()名予定

●自由記入欄(講師へのご質問や個別相談の内容など)

CLINIC Station
Portal
未登録の方へ

・本イベントへのお申込みにより、医師向けWEBサイト「CLINIC Station Portal」の会員登録をいたします。
・会員登録完了後、申込書へ記載のメールアドレス宛てにログイン用の会員IDとパスワードをご案内いたします。
・ログイン後の「マイページ」にて会員IDとパスワードは任意のものへ変更が可能です。
・会員登録により、新着コンテンツや開業物件のご案内といったメールマガジンを送付いたします。
・メールマガジンをご希望されない方は、ログイン後の「マイページ ▶ プロフィール編集」にてメールマガジンを「受け取らない」に設定してください。

おことわり

・参加申込みは医師資格を有する本人に限ります。
・天候不順によるアクシデントや講師の都合、諸事情により開催中止もしくは内容の変更をする場合がございます。
・お申込み時にお預かりした個人情報等は主催者ならびに協力企業・団体により、サービスのご案内に活用させていただく場合がございます。

FAX

03 - 6212 - 4193

アイセイ薬局内
CLINIC Station Portal
事務局 宛

⚠ 申込み受付は2019年6月20日(木)までとなります。定員になり次第、申込み受付を終了いたします。

企画運営団体DSA (Doctor's Support Association)とは

DSA(Doctor's Support Association)は、豊富な開業支援実績を持つ各分野のプロフェッショナルによる“地域に根差した”
医院開業支援団体です。資金計画、マーケット調査から物件選定、医療機器の検討、クリニックの設計デザインなど、開業
までの長い道のりの各ステップを、経験豊かな専門家がエリアの特性を踏まえたノウハウで先生をトータル・サポートします。

MISSION

開業を検討される先生方の様々なニーズにお応えし、クリニックの活性化の一助となることで、最終的
には“地域医療に貢献すること”が私たちDSAのミッションです。

MEMBERS

DSA関西 … 日本光電工業/ユヤマ/税理士法人アシスト/コンパス/JA三井リース/JA三井リース建物/
ジープラン/HERO innovation/アイセイ薬局

↑こちらのリンクから切り取って送信してください

トークセッション

『激論! どーする?!
医院開業』

美藤 敬之(日本光電工業株式会社)

2019.6.23 SUN
11:00 START!
参加無料

『医療組織を強くする!
マーケティング的発想の医療経営』

岩崎 邦彦(静岡県立大学 経営情報学部
教授・学長補佐・地域経営研究センター長)

『2035年の医療像』

原 聖吾(株式会社MICIN 代表取締役)

『せがわクリニック流の医院開業・経営術』

角田 紘一
(医療法人みみ・はな・のど せがわクリニック
経営企画室長/中小企業診断士)

瀬川 祐一
(医療法人みみ・はな・のど せがわクリニック
理事長)

医療経営・医院開業ゼミナール
CLINIC Station LIVE @ OSAKA

2019 6.23 SUN 11:00 START!

Round1



講師：

岩崎 邦彦

静岡県立大学 経営情報学部
教授・学長補佐・地域経営研究センター長

『医療組織を強くする！
マーケティング的発想の医療経営』
～顧客に選ばれる組織を生み出すポイントとは～

今日、医療経営の分野においても、「マーケティングが大切だ」という声が聞かれるようになってきました。強い医療組織をつくるためには、マーケティング的な発想が欠かせない時代が来ています。では、マーケティング的な発想とは何でしょうか？どうすれば、マーケティングに成功し、人々を引きつける組織をつくることができるのでしょうか？この講演では、マーケティングの観点から、これからの時代の医療組織の方向性を検討します。全国の消費者に対する調査から得られた、医療のマーケティングに関する戦略的な示唆も紹介する予定です。

Round2

【トークセッション】



モデレーター：

美藤 敬之

日本光電工業株式会社 関西支社GP営業部
C&S課 開業支援コンサルタント リーダ
CFP®ファイナンシャルプランナー

『激論！ どーする?! 医院開業』
～第一部“戦略”フェーズの重要ポイント～

関西エリアで着実に信頼と実績を積み重ねる医院開業支援のキープレーヤーが会場に集結！多くの開業サポートにより培われたノウハウを互いに開示し、トークセッション形式で深堀り。開業の流れや段取りなどの“教科書的”な内容とは一線を画した、各社が有する“蔵出し情報”を付度無しの徹底討論でお届けします。第一部では医院構想や開業立地・物件選定、事業計画といった「戦略立案」段階でのポイントを徹底討論！

Round3



講師：

原 聖吾

株式会社MICIN
代表取締役

『2035年の医療像』
～テクノロジーとクリニックの未来～

2019年現在のクリニックと15年前のクリニック。IT活用の観点から見ると、この15年間でどのような変化が起こってきたでしょうか。電子カルテは勿論、オンライン診療、自動精算機、予約システム等々、多くのITツールが普及し、クリニック運営にも大きな変化をもたらしています。この先の15年はさらにテクノロジーが進化し、クリニックの在り方も変化を遂げることが予測されています。「保健医療2035」の策定に関わってきた経験、人工知能等のテクノロジーを医療領域に活用すべく事業を展開しているMICINの事例などご紹介します。

Round4

【トークセッション】



モデレーター：

美藤 敬之

日本光電工業株式会社 関西支社GP営業部
C&S課 開業支援コンサルタント リーダ
CFP®ファイナンシャルプランナー

『激論！ どーする?! 医院開業』
～第二部“戦術”フェーズの重要ポイント～

関西エリアで着実に信頼と実績を積み重ねる医院開業支援のキープレーヤーが会場に集結！多くの開業サポートにより培われたノウハウを互いに開示し、トークセッション形式で深堀り。開業の流れや段取りなどの“教科書的”な内容とは一線を画した、各社が有する“蔵出し情報”を付度無しの徹底討論でお届けします。第二部では医院の内装設計や医療機器&ICT、資金調達、マーケティング・広告といった実務に近い「開業戦術」でのポイントを徹底討論！

Round5



講師：

瀬川 祐一

医療法人みみ・はな・のど
せがわクリニック
理事長

×

講師：

角田 紘一

医療法人みみ・はな・のど
せがわクリニック
経営企画室長 / 中小企業診断士

『せがわクリニック流の
医院開業・経営術』
～開業からの5年間、その成長ストーリー～

福岡市で地域密着・貢献するドクターとして、現在各種メディアに引っ張りだこの耳鼻科医が、30代で開業を志し、直近の5年間で「開業準備～組織拡大～分院開設」へと着実に歩みを進めてきた成功の軌跡を振り返り、医院経営での苦難を乗り越える秘訣となった「理念浸透」・「人財の徳と才」・「経営チーム」の考え方を初公開！当日は理事長の右腕として経営・組織運営に尽力されている経営企画室長も来場し、理事長とのW登壇で「せがわクリニック流 医院開業・経営術」をお伝えします。

クリニックステーションライブ@大阪 開催プログラム

開場	10:30 ▶		
Opening Act	11:00 ▶ 11:05	開会のご挨拶	
Round1	11:05 ▶ 12:20	『医療組織を強くする！マーケティング的発想の医療経営』 ～顧客に選ばれる組織を生み出すポイントとは～	個別相談 A
Break Time	12:20 ▶ 12:35	休憩15分	
Round2	12:35 ▶ 13:35	『激論！ どーする?! 医院開業』 ～第一部“戦略”フェーズの重要ポイント～	個別相談 B
Break Time	13:35 ▶ 13:50	休憩15分	
Round3	13:50 ▶ 14:50	『2035年の医療像』 ～テクノロジーとクリニックの未来～	個別相談 C
Break Time	14:50 ▶ 15:00	休憩10分	
Round4	15:00 ▶ 16:00	『激論！ どーする?! 医院開業』 ～第二部“戦術”フェーズの重要ポイント～	個別相談 D
Break Time	16:00 ▶ 16:10	休憩10分	
Round5	16:10 ▶ 17:25	『せがわクリニック流の医院開業・経営術』 ～開業からの5年間、その成長ストーリー～	個別相談 E
Closing Act	17:25 ▶ 17:30	閉会のご挨拶	
個別相談F枠	17:30 ▶ 18:30		個別相談 F

隣接会場にて個別相談会も実施しています！

日時

2019年6月23日(日) 開演 11:00 (開場 10:30)

会場

グランフロント大阪〈北館〉タワー B (10F カンファレンスルーム)

大阪府大阪市北区大深町3-1

参加無料

定員130名

【電車】JR大阪駅 中央北口アトリウム広場より連絡デッキ直結 徒歩3分、地下鉄御堂筋線・阪急・阪神梅田駅 うめきた広場、ヨドバシカメラ 方面より徒歩3分。

【お車】約160台収容のタワーB駐車場(有料)の他、周辺のコインパーキング等をご利用ください。(駐車料金は各自ご負担となります)

ご同伴者

参加OK



サポートチームによる

個別相談



入館PASSで

入退館自由



【お問い合わせ】CLINIC Station Portal 事務局
(アイセイ薬局 コーポレート・コミュニケーション部内)

☎ 03-3240-0992 [平日9:00～18:00(土日/祝日を除く)]

✉ clinic@aisei.co.jp



詳細・参加申込は裏面をご覧ください▶▶

各講師陣のプロフィールなど、詳細はWEBをご覧ください！▶▶

<https://clinicstation.jp/event/4394/>



【主催】



アイセイ薬局

【企画運営】



DSA KANSAI
Doctor's Support Association

【協賛】



日経メディカル

開業サポート



MEDLEY



SAINT MEDIA



MICIN



M.A.F